

**PRESENTATION DU CANDIDAT OU DE L'EQUIPE CANDIDATE
PRESENTATION DU PROJET**

Présentation du candidat ou de l'équipe candidate (en cas de groupement, participations respectives des uns et des autres à la réalisation du projet et désigner un mandataire unique pour assurer le suivi et le respect des engagements) :

.....
.....
.....

Motivations à l'achat, solidité des acquéreurs et capacité à mener le projet jusqu'à son terme :

.....
.....
.....

Description du projet pour lequel l'achat est proposé (comprenant des informations sur l'usage et la destination finale de l'immeuble) :

.....
.....
.....

Et calendrier prévisionnel de réalisation du projet (à compter de la signature du compromis de vente : délai envisagé pour le dépôt de l'autorisation d'urbanisme, des travaux, etc) :

.....
.....
.....

Si existantes : présentation des projets/opérations déjà réalisés par le candidat au cours des cinq dernières années, en précisant leur nature, leur montant, les moyens techniques et humains mis en œuvre

.....
.....
.....